

Contenido

Presentación

(pp. 3-5)

Editor's Note

(pp. 7-9)

Para el debate científico

Pedro Hugo Clavijo Cortes y Jaime Ros Bosch, **La Ley de Thirlwall: una lectura crítica** (pp. 11-40)

Resumen

Este artículo realiza una crítica empírica y teórica al modelo de crecimiento poskeynesiano conocido como la Ley de Thirlwall. En lo empírico, se muestra que los ejercicios econométricos están probando que en el largo plazo exportaciones e importaciones crecen a una tasa aproximadamente igual. Respecto a la consistencia teórica de la ley, se construye un modelo de una economía abierta para examinar el papel de los factores de la demanda externa y los de la oferta en la determinación de las exportaciones de un país considerando el caso de pequeñas y grandes economías. Esta distinción permite conciliar los resultados de la ley con el enfoque de demanda presente en ésta y mostrar que la ley es inoperante en economías pequeñas.

Palabras clave: Ley de Thirlwall, economía grande y pequeña.

Clasificación JEL: F43, 041

Abstract

This article is an empirical and theoretical critique of the Post-Keynesian model of economic growth known as Thirlwall's Law. On the empirical front, the critique shows that econometric exercises prove that in the long-run exports and imports grow at an approximately equal rate. With respect to the theoretical consistency of the law, a model of an open economy is built to examine the role of external demand and supply factors in determining a country's exports considering the case of small and large economies. This distinction allows matching the results of the law with the demand approach in it and shows that the law is ineffective in small economies.

Key words: Thirlwall's Law, small and large economies.

Discusión

Carlos A. Ibarra, **Comentario a "La Ley de Thirlwall: una lectura crítica" de Pedro Clavijo y Jaime Ros** (pp. 41-45)

Esteban Pérez Caldentey, **Una lectura crítica de 'la lectura crítica' de la Ley de Thirlwall** (pp. 47-65)

Matías Vernengo, **Una lectura crítica de la crítica al modelo de Thirlwall** (pp. 67-80)

Jaime Ros Bosch y Pedro Hugo Clavijo Cortes, **Respuesta a Ibarra, Pérez y Vernengo** (pp. 81-90)

Artículos

Cuauhtémoc Calderón Villarreal and Víctor M. Cuevas Ahumada, **Mexico's manufacturing competitiveness in the US market: A short-term analysis** (pp. 91-114)

Abstract

This paper investigates the impact of some key variables on Mexican manufacturing competitiveness in the US market. To that end, we construct an international competitiveness (IC) index for the manufacturing sector. The responsiveness of such an index to an ample set of variables is evaluated through the use of a stationary VAR model. The short-term empirical evidence indicates that: 1) real currency depreciation weakens, rather than strengthens, IC; 2) labor productivity has a strong positive effect on IC, and 3) a real interest rate increase reduces IC. These findings reflect three fundamental problems of the Mexican manufacturing sector and thus have important economic policy implications.

Key words: manufacturing industry, international competitiveness, Mexico, Latin America.

JEL Classification: C32, F14.

Resumen

Este artículo investiga el impacto de algunas variables clave en la competitividad internacional (CI) de la industria manufacturera mexicana en el mercado estadounidense. Para tal fin, se construye un índice de CI para el sector manufacturero. La sensibilidad de dicho índice frente a determinadas variables se evalúa mediante el uso de un modelo VAR estacionario. La evidencia empírica de corto plazo indica que: 1) una depreciación real del peso deteriora, en lugar de fortalecer, la CI; 2) la productividad laboral surte un efecto positivo de larga duración en la CI, y 3) un incremento en la tasa de interés real reduce la CI. Estos hallazgos reflejan tres problemas de fondo de las manufacturas mexicanas y revisten importantes implicaciones de política económica.

Palabras clave: industria manufacturera, competitividad internacional, México, América Latina.

José-Ignacio Antón and Rafael Muñoz de Bustillo, **Public-private sector wage differentials in Spain. An updated picture in the midst of the Great Recession** (pp. 115-157)

Abstract

Using the recent *Wage Structure Survey 2010*, this article examines the public-private sector wage gaps in Spain along the whole earnings distribution and the incidence of the gender gap in both sectors of the economy. Firstly, we find that there is positive wage premium to public sector

employment that is not fully explained by employees' observable characteristics. Furthermore, this premium concentrates on low-skilled workers, while high-skilled individuals in the public sector suffer a pay penalty. Secondly, the gender gap is substantially larger in the private sector. Lastly, we analyse what happens in some specific activities, Education and Human health and social work, where both public and private sector coexist to a large extent. We discuss several explanations for these findings, which are coherent with the available international evidence, and the possible implications of the current process of downsizing of public sector employment associated with austerity measures.

Key words: wage gap, public sector, gender gap, quantile regression.

JEL Classification: C21, J16, J31, J45.

Resumen

El objetivo de este trabajo es examinar la brecha salarial entre los trabajadores del sector público y privado en España, así como la incidencia de las diferencias de remuneración entre hombres y mujeres en ambos sectores de la economía del país a través de la *Encuesta de Estructura Salarial 2010*. Entre los resultados obtenidos destacan los siguientes. En primer lugar, se encuentra que existe una prima salarial a favor de los empleados del sector público que no responde en su totalidad a las características observables de los trabajadores. Asimismo, este diferencial salarial positivo se concentra en los trabajadores de baja cualificación, mientras que los empleados de mayor cualificación en el sector público perciben menores salarios que trabajadores similares en el sector privado. En segundo lugar, la brecha de género es sustancialmente inferior en el sector público. Finalmente, se exploran los diferenciales de remuneraciones en dos sectores —Educación y Salud— en los que la administración pública y el sector privado coexisten de manera relevante. Se discuten los principales resultados del trabajo a la luz de la evidencia internacional disponible y las posibles implicaciones del proceso de reducción del sector público que se lleva a cabo en la actualidad en España, asociado a las medidas de austeridad fiscal.

Palabras clave: brecha salarial, sector público, brecha de género, regresión por cuantiles.

Carlos Pateiro-Rodríguez, A. Javier Prado-Domínguez, Jesús M. García-Iglesias y José M. Barreiro-Viñán, **Duopolio con costos de cambio y de retención. Efectos sobre el excedente del consumidor y el bienestar social** (pp. 159-184)

Resumen

En un contexto de libre entrada analizamos los cambios que se producen en el excedente del consumidor y en el bienestar social, así como en las demás condiciones del equilibrio, cuando entra un competidor en un mercado monopolístico en el que existe una firma establecida. Abordamos el equilibrio en un modelo de duopolio asumiendo que el entrante sigue un único periodo de competencia en cantidades Cournot-Nash. Incorporamos los costos de retención al modelo de Klemperer (1988). El entrante, con el fin de atraer a un cliente, asume los costos de cambio de proveedor en que incurre el consumidor; la firma establecida asume los costos de retención para conservarlo. Suponemos una demanda lineal y costos marginales de ambas firmas constantes. Los resultados del trabajo son importantes para el análisis de las implicaciones sobre bienestar social de las políticas regulatorias. Realizamos una simulación del modelo

teórico y confirmamos los resultados relevantes en términos de bienestar social, excedente del consumidor, beneficios y cantidades en monopolio y en duopolio con costos de cambio y con costos de cambio y de retención.

Palabras clave: políticas públicas de apertura; costos de cambio; costos de retención; excedente del consumidor; bienestar social.

Clasificación JEL: D42, D43, L51, M31.

Abstract

In a context of a market with free entry, we analyse the changes in consumer surplus, social welfare and the other equilibrium conditions when a competitor enters a monopolistic market where there is an established firm. We study the equilibrium in a duopolistic model by assuming that if the potential entrant decides to enter, there then follows a single period of Cournot-Nash quantity competition. We add retention costs in Klemperer model (1988) and, under certain assumptions about who bears these costs, we analyse and compare the results. Assume linear demand and that both firms have constant marginal costs. Work results are important for the analysis of the implications for welfare of regulatory policies. Finally, our work includes a simulation to test the theoretic model and to validate the relevant results in terms of social welfare, consumer surplus, profits and quantities in monopoly, duopoly with switching costs and duopoly with switching and retention costs.

Key words: openness public policies; switching costs; retention costs; consumer surplus; social welfare.

Luciano Borgoglio y Juan Odisio, **La productividad manufacturera en Argentina, Brasil y México: una estimación de la Ley de Kaldor-Verdoorn, 1950-2010** (pp. 185-211)

Resumen

Estudiamos las particularidades de la evolución industrial de largo plazo de los tres grandes países latinoamericanos: Argentina, Brasil y México. Para ello, retomamos aportes de Nicholas Kaldor sobre la causación acumulativa, que involucra específicamente al sector industrial.

Realizamos una contrastación econométrica de la Ley de Kaldor-Verdoorn, que vincula la tasa de crecimiento del producto industrial con el incremento de su productividad. El objetivo es distinguir hasta qué punto resultaron virtuosos los patrones de comportamiento industrial de la ISI y el impacto que tuvo el posterior proceso de apertura económica. Intentaremos discriminar puntos de continuidad y de ruptura del esquema industrial latinoamericano a través del estudio de la evolución de sus tres principales economías.

Palabras clave: industrialización, rendimientos crecientes, productividad, variables instrumentales.

Clasificación JEL: C32, O47, O57

Abstract

We studied the peculiarities of the long-term industrial development of the three largest Latin American countries: Argentina, Brazil and Mexico. To do this we turn to Nicholas Kaldor's cumulative causation, specifically involving the industrial sector.

We contrasted the Kaldor-Verdoorn's Law, that links the growth rate of industrial output and the growth rate of its labour productivity. The goal is to distinguish to what extent the industrial pattern of the ISI was virtuous and the impact of the subsequent deep processes of liberalization in our countries. We tried to discriminate points of continuity and change of Latin America's industrial scheme by the study of its three main economies.

Key words: industrialization, increasing returns, productivity, instrumental variables.

Reseña

Juan Carlos Moreno Brid, **Economics: The User's Guide**, by Ha-Joon Chang (pp. 213-215)